# GANHE MAIS AJUDANDO SEUS CLIENTES

## A oportunidade com precatórios

Consorti Precatórios

Você, **advogado especializado** em ações judiciais **contra entes públicos**, sabe que a longa espera pelos precatórios pode ser **frustrante** para seus clientes.

Agora, você pode atuar como consultor jurídico, ajudando-os a **antecipar valores** com **segurança** e ainda transformar essa solução em uma **fonte de renda** significativa para o seu escritório.

Descubra como a Consorti Precatórios paga 3% de comissão sobre o valor pago ao credor, beneficiando **você** e garantindo a **melhor negociação** possível para seus clientes.

# POR QUE O MOMENTO É URGENTE?

- **A PEC 23/2021 limitou os pagamentos de precatórios, criando filas extensas e atrasos ainda maiores.**
- **A nova PEC de 2023, em discussão, pode agravar esse cenário ao vincular os pagamentos à Receita Corrente Líquida (RCL).**

**Impactos para o Credor:**

• Incertezas crescentes sobre prazos e valores de recebimento.

• Vulnerabilidade a fraudes e propostas desvantajosas devido à falta de orientação.

**O Papel do Advogado como Consultor Jurídico:**

• Você pode ser a ponte entre o credor e a solução definitiva: a antecipação de precatórios com uma negociação segura, justa e vantajosa.

# POR QUE SER O CONSULTOR JURÍDICO DO CREDOR?

Seus clientes confiam em você para proteger seus direitos. Agora, você pode agregar ainda mais valor ao oferecer:

- **Liquidez imediata:** Ajude o cliente a obter o dinheiro rapidamente.

- **Proteção contra fraudes:** Garanta uma negociação segura e transparente com a Consorti Precatórios.

- **Renda adicional:** Receba 3% de **comissão** sobre o valor pago ao credor, transformando sua atuação em uma oportunidade financeira.

## PARA VOCÊ, SÓ VANTAGENS:

### RENDA SIGNIFICATIVA

A comissão de 3% pode representar ganhos substanciais em transações de valores elevados.

### FORTALEÇA RELAÇÃO COM CLIENTE

Ao garantir uma negociação justa, você reforça sua posição como um consultor confiável.

### AUMENTE SUA ATUAÇÃO

Combine a venda do crédito do cliente com seus próprios precatórios, maximizando os resultados.

# COMO FUNCIONA A CONSULTORIA JURÍDICA COM A CONSORTI PRECATÓRIOS

1. **Identifique o Cliente:** Verifique se o cliente possui precatórios e deseja antecipar seus valores.
2. **Encaminhe para Avaliação:** A Consorti Precatórios analisa o crédito com base no valor de face, tipo de precatório e condições de mercado.
3. **Negocie as Condições:** Como consultor jurídico, você assegura que o cliente receba a melhor proposta possível.
4. **Receba Sua Comissão de 3%:** Após a conclusão da negociação, você é remunerado proporcionalmente ao valor pago ao credor.

**Um cliente tem um precatório de R$ 500.000,00**
**e o valor antecipado ao cliente é de R$ 300.000,00**

**Sua comissão apenas prestando uma consultoria jurídica e assegurando uma solução rápida para o seu cliente será de**

## R$ 9.000,00

## O CLIENTE QUE JÁ É SEU PODE GERAR MUITO MAIS RECEITA COM A CONSULTORIA JURÍDICA DE PRECATÓRIOS

# POR QUE SUA CONSULTORIA É ESSENCIAL?

Muitos credores caem em fraudes ou aceitam propostas desvantajosas devido à falta de orientação especializada.

Como advogado, você pode garantir que o cliente receba um valor justo e tenha segurança jurídica durante todo o processo.

# BENEFÍCIOS
## PARA O SEU CLIENTE

Recebe uma solução rápida, confiável e transparente.

É protegido contra fraudes e propostas de baixo valor.

Tem o suporte de um advogado, que negocia o melhor resultado para ele.

# CASOS DE SUCESSO

## CONSORTI PRECATÓRIOS

Maria, advogada, orientou um cliente a antecipar seu precatório de R$ 300.000. Após uma negociação transparente com a Consorti Precatórios, ele recebeu R$ 200.000. Maria ganhou R$ 6.000 em comissão.

João, advogado, decidiu vender seus próprios créditos em conjunto com os de dois clientes. Isso aumentou o valor total da negociação e garantiu melhores condições para todos os envolvidos. João recebeu R$ 12.000 em comissão por sua consultoria jurídica.

# COMO COMEÇAR AGORA

1. Cadastre-se no portal da Consorti Precatórios.

2. Analise sua Carteira de Clientes: Identifique potenciais interessados em antecipar precatórios.

3. Encaminhe para Avaliação: Facilite o processo e garanta uma negociação justa.

4. Receba Sua Comissão de 3%: Concluído o processo, sua remuneração é paga diretamente.

Transforme precatórios em resultados financeiros reais para seus clientes e para você.

**QUERO SER CONSULTOR**

Ao atuar como consultor jurídico na antecipação de precatórios, você não apenas garante soluções rápidas e seguras para seus clientes, mas também transforma essa atuação em uma fonte de renda significativa para o seu escritório. Com a comissão de 3%, cada negociação representa uma oportunidade de crescimento mútuo.