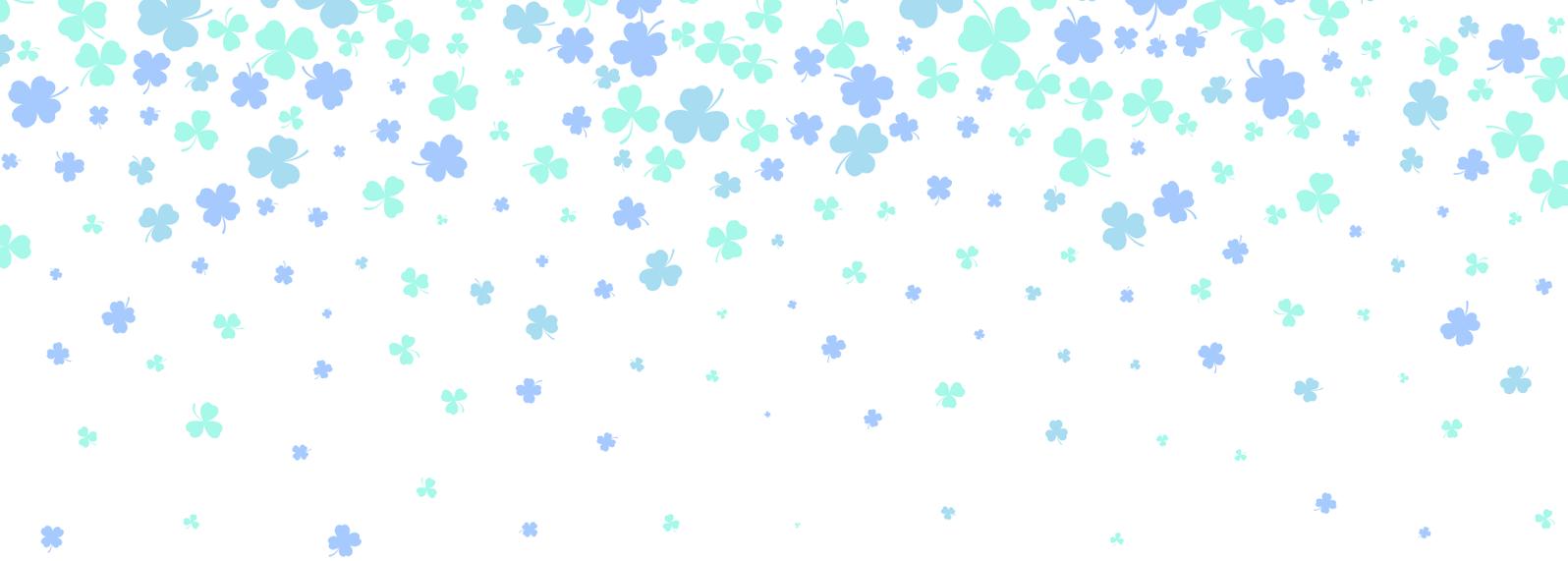




O CLIENTE JÁ É SEU:

Ganhe mais com antecipação de precatórios

Por Consorti Precatórios



Você sabia que a maioria dos clientes que contratam crédito consignado também pode ter precatórios? Sim, o cliente que já está com você é também um potencial gerador de uma nova fonte de renda para o seu negócio.

Está na hora de **aproveitar** essa oportunidade e **maximizar seus ganhos sem precisar buscar novos clientes**

Quem contrata crédito consignado frequentemente é aposentado, servidor público ou trabalhador com estabilidade financeira – os mesmos perfis que geralmente possuem precatórios a receber.

Ou seja, você já tem acesso ao cliente ideal para esse produto. O que falta é oferecer a solução certa para ele.

POR QUE APROVEITAR A ANTECIPAÇÃO DE PRECATÓRIOS?

- **Complementa o crédito consignado:** É um produto que gera alta liquidez para o cliente e comissões muito maiores para você.
- **Sem esforço adicional:** Você não precisa buscar novos clientes – a oportunidade já está na sua carteira.
- **Valor percebido:** O cliente resolve duas necessidades financeiras com um só parceiro, aumentando sua fidelização.



O QUE É PRECATÓRIO?

Precatórios são dívidas judiciais que o governo deve a pessoas físicas ou jurídicas.

Em vez de esperar anos para receber, o cliente pode antecipar esse valor com um desconto, obtendo liquidez imediata.



[Acesse aqui o nosso blog e descubra tudo sobre](#)

POR QUE SEUS CLIENTES TÊM PRECATÓRIOS?

Muitos de seus clientes (servidores públicos, aposentados, pensionistas ou trabalhadores que ganharam ações trabalhistas) já possuem precatórios, mas talvez não saibam que podem antecipar.

BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE:



Liquidez imediata para quitar dívidas, investir ou realizar sonhos.



Uma solução financeira simples e confiável, com o suporte de quem ele já confia: você.

OPORTUNIDADE DE GANHOS REAIS

Diferente do crédito consignado, que lida com valores menores e margens reduzidas, os precatórios geralmente envolvem montantes maiores, o que aumenta significativamente sua comissão.

Um cliente de crédito consignado solicita um empréstimo de R\$ 10.000, gerando para você uma comissão de R\$ 200 a R\$ 300

Esse mesmo cliente possui um precatório de R\$ 200.000 e deseja vender por R\$ 120.000. Sua comissão pode chegar a

R\$ 6.000 ou mais

O CLIENTE QUE JÁ ESTÁ NA SUA LOJA PODE GERAR MUITO MAIS RECEITA COM A ANTECIPAÇÃO DE PRECATÓRIOS



IDENTIFICANDO CLIENTES COM PRECATÓRIOS

Os clientes ideais já estão na sua base:

- Aposentados, pensionistas e servidores públicos são os perfis mais comuns de quem possui precatórios.
- Quem busca crédito consignado frequentemente tem precatórios, mas ainda não foi abordado sobre essa possibilidade.



COMO IDENTIFICAR E ABORDAR ESSES CLIENTES?

“Você ou alguém da sua família tem valores a receber de processos contra o governo, como ações trabalhistas ou de aposentadoria?”

“Sabia que você pode transformar precatórios em dinheiro imediato?”

DICAS PRÁTICAS

Inclua a pergunta sobre precatórios no momento de venda ou renovação de crédito consignado.

Utilize seu CRM para registrar e rastrear clientes potenciais.

COMO FUNCIONA A PARCERIA COM A CONSORTI PRECATÓRIOS?

O seu cliente

Busque os clientes que tem precatórios a receber e encaminhe para nosso time

Agora é com a gente

Nós cuidamos de todo o processo, da avaliação ao fechamento da operação.

Dinheiro na conta

Negócio fechado? Sua comissão na conta de forma rápida e transparente.

Aqui você tem:



Processo prático

A Consorti faz todo o trabalho técnico e operacional.



Seguro

Todo o processo é feito com transparência e garantia jurídica.



Treinamento e suporte

Fornecemos materiais de treinamento e marketing para você começar rápido.

SÃO MUITOS BENEFÍCIOS



Amplie sua receita sem aumentar sua base de clientes.



Ofereça mais valor para os clientes com uma solução financeira diferenciada.



Seja um dos primeiros a explorar essa oportunidade e se destacar no segmento.



Resolva mais problemas dos seus clientes e fortaleça o relacionamento de longo prazo.

CASOS DE SUCESSO

CONSORTI PRECATÓRIOS



Rodrigo, correspondente bancário, identificou um cliente com crédito consignado e precatório de R\$ 300.000. A antecipação gerou R\$ 180.000 para o cliente e uma comissão de R\$ 9.000 para Rogério.



Patrícia, dona de uma agência de crédito consignado, passou a perguntar sobre precatórios para todos os seus clientes. Em três meses, aumentou sua receita em 40% sem investir em novas captações.

COMO COMEÇAR AGORA

1

Cadastre-se no portal da Consorti Precatórios.

2

Receba treinamento: Aprenda tudo sobre antecipação de precatórios.

3

Identifique e aborde seus clientes: Use sua carteira atual para transformar oportunidades em renda extra.

Não deixe dinheiro na mesa! Transforme sua base de clientes em uma fonte de renda ainda maior com antecipação de precatórios.

[QUERO SER PARCEIRO](#)



A antecipação de precatórios é a solução financeira que seus clientes precisam e a oportunidade de renda extra que você merece. Com a Consorti Precatórios, você tem todo o suporte necessário para aproveitar essa nova fronteira no mercado financeiro.

